

Республик Казахстан,ВКО, г. Усть-Каменогорск

Бизнес-школа BARBOLINKZ , ул.Пограничная 54/1

тел.ф.8(7232)57-83-64 21-20-56 51-77-88

bars\_home@list.ru [barbolin.kz](http://www.barbolin.kz/)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **тема** | **время** | **результат** |
| «Цели или как преодолеть страх и обрести уверенность» | 16 часов(2дня) | **Участники тренинга научатся: анализировать любую ситуацию в своей жизни, делать выводы, определять необходимость постановки целей, в текущий момент времени отстраивать гармоничное течение всех сторон своей жизни, относительно главной цели. Составлять  планы и применять их в бизнесе и жизни, как работающие инструменты. Определять миссию жизни.** |
| «Продажи=Общение» | 16 часов(2дня) | **Научить, применять навыки продкутивной личности. Как не бояться показаться некомпетентным, определить запросы и критерии выбора покупателя, как повлиять на выбор покупателя, научиться слушать и понимать, что ему нужно. Как эффективно представлять товар, работать с жалобами и претензиями, управлять процессом продаж. Как создавать атмосферу магазина, способствующую покупке. Научится слушать, чтобы услышать более того, что говорит клиент. Как эффективно проводить презентацию своего товара и предложения, эффективно вести переговоры о цене. Как получать удовольствие от продажи, устанавливать долгосрочные, доверительные отношения, и сделать так, что бы покупатель пришёл ещё.** |
| «Маркетинг- это просто» | 16 часов(2дня) | **Вы научитесь грамотно ставить и достигать маркетинговые цели, узнаете о методах оценки конкурентоспособности, позиционирования, продвижения, сильных и слабых сторон, возможностей и угроз.  Сможете использовать эффективно маркетинговые инструменты. Главное ваш бизнес, получит конкурентные преимущества и пользу.** |
| «Харизматичный оратор» | 16 часов(2дня) | * **Состояние легкости, уверенности, комфорта, спокойствия при публичных выступлениях (при коммуникации с клиентами / покупателями).**
* **Четкое понимание того, как стоять, как жестикулировать, как смотреть в зал, как подготовить свой голосовой аппарат, как передвигаться по аудитории, как зажечь, вдохновить слушателей, как отвечать на вопросы из зала.**
* **Проработка основных имеющихся минусов: слова-паразиты, жесты-паразиты, монотонность, отсутствие контакта со слушателями и т. д.**
* **Использование навыка «светской беседы» для налаживания отношений как с аудиторией, так и с потенциальными покупателями ваших услуг (например, при продажах).**
 |
| «Достижение максимума» | 16 часов(2дня) | * **узнаете, как думают самые успешные и производительные люди, получите мотивацию к новым достижениям, сможете почувствовать врожденные способности к креативности и инновациям;**
* **изучите доказанные стратегии увеличения доходов и достижения финансовой независимости;**
* **выберете для себя самые подходящие методы, которые, позволят Вам сфокусироваться и сконцентрироваться на самых важных делах;**
* **узнаете много важного о продажах и маркетинге в бизнесе, и способы быстрого увеличения доходов;**
* **сможете сформировать план действий, позволяющий достичь кардинально новых высот в карьере, бизнесе и жизни.**
 |

**Стоимость двухдневного тренинга на одного человека составляет 17500 тг.**